CINPAA | INTERNATIONAL COOPERATIVE FOR TRAINING & CONSULTING

سينبا | التعاونية الدولية للتدريب والاستشارات



البرنامج التدريبي:

نقل التقنية وتسويق مخرجات البحث الجامعي

يُعقد في مدن ومواعيد متعددة

OUR INTERNATIONAL PARTNERS:

ISDE Law Business School High Performance Education
Higher Institute of Law and Business (ISDE)

Professional Development Institute
Professional Development Institute

Universidad Camilo José Cela
Camilo José Cela University

SEK EDUCATION GROUP

ISO 29993:2017 Learning services for non-formal education and training

ISO 9001:2015

نقل التقنية وتسويق مخرجات البحث الجامعي

نبذة عن البرنامج:

يساعد البرنامج الجامعات ومراكز البحث على تحويل مخرجات البحث إلى منتجات وخدمات وشراكات ذات أثر، من تقييم الإفصاحات الاختراعية وحماية الملكية الفكرية إلى الترخيص وتأسيس الشركات الناشئة وبناء الشراكات مع الصناعة، وتنظيم مكتب نقل التقنية وقياس أدائه. ويمكن أن يشمل البرنامج زيارات ميدانية وفق المتاح في المدينة المختارة.

الأهداف:

إكساب المشاركين مهارات ومعارف وقيم وتوجهات جديدة متعلقة بـ:

أ. فهم مسار نقل التقنية من البحث إلى السوق.
ب. تقييم الإفصاحات الاختراعية وإمكاناتها التجارية.
ج. اختيار أسلوب حماية الملكية الفكرية المناسب.
د. المقارنة بين الترخيص وتأسيس الشركات الناشئة.
هـ. تنظيم مكتب نقل التقنية وقياس أدائه.

الفئة المستهدفة:

أ. مديرو مكاتب نقل التقنية والابتكار
ب. وكلاء الجامعات للبحث والدراسات العليا
ج. الباحثون وأعضاء هيئة التدريس
د. مسؤولو الشراكات والاستثمار في الجامعات ومراكز البحث

محاور البرنامج:

- **المحور الأول: اليوم الأول: نقل التقنية من البحث إلى السوق ومستويات الجاهزية**

أ. مسار نقل التقنية من نتيجة بحثية إلى منتج أو خدمة في السوق
ب. مستويات جاهزية التقنية واستخدامها في تقدير المسافة إلى السوق
ج. أدوار الجامعة والباحث والصناعة والمستثمر في كل مرحلة
د. السياسات الجامعية للملكية الفكرية وتقاسم العوائد مع الباحثين
هـ. ورشة تطبيقية: تحديد مستوى جاهزية تقنية لبحث من جامعة المشارك
و. مخرَج اليوم: تقييم جاهزية تقنية

- **المحور الثاني: اليوم الثاني: استقبال الإفصاحات وتقييم الجدة والسوق**

أ. استقبال الإفصاحات الاختراعية من الباحثين ونموذج الإفصاح الجيد
ب. تقييم الجدة والقابلية للتطبيق الصناعي قبل الحماية
ج. دراسة السوق المبدئية: المستخدمون والمنافسون وحجم الفرصة
د. قرار الاستمرار أو الإيقاف بمعايير واضحة توفر الموارد
هـ. ورشة تطبيقية: تقييم إفصاح اختراعي افتراضي بقائمة معايير
و. مخرَج اليوم: تقييم إفصاح وقرار استمرار

- **المحور الثالث: اليوم الثالث: حماية الملكية الفكرية وإدارة محفظتها**

أ. براءات الاختراع ونطاق الحماية والدول المستهدفة
ب. الأسرار التجارية وحقوق المؤلف والبرمجيات ومتى تناسب كل منها
ج. تكلفة الحماية وتوقيت الإيداع وعلاقته بالنشر العلمي
د. إدارة محفظة الملكية الفكرية والتخلي عن البراءات غير المجدية
هـ. ورشة تطبيقية: وضع استراتيجية حماية لتقنية مختارة مع التكلفة
و. مخرَج اليوم: استراتيجية حماية مسعّرة

• المحور الرابع: اليوم الرابع: الترخيص وتأسيس الشركات الناشئة الجامعية

أ. أنواع اتفاقيات الترخيص الحصري وغير الحصري ونطاقها
ب. التفاوض على العوائد والدفعات المقدمة والحد الأدنى للعائد
ج. تأسيس الشركات الناشئة الجامعية وحصص الجامعة والباحثين
د. مصادر التمويل والحاضنات والمسرعات المناسبة لكل مرحلة
هـ. حالة عملية: مقارنة مسار الترخيص بمسار تأسيس شركة لتقنية واحدة
و. مخرَج اليوم: توصية بمسار التسويق

• المحور الخامس: اليوم الخامس: مكتب نقل التقنية: الهيكل والكفاءات والأداء

أ. هيكل مكتب نقل التقنية وعلاقته بالبحث والشؤون القانونية
ب. المهارات والكفاءات المطلوبة في فريق المكتب
ج. مؤشرات الأداء: الإفصاحات والتراخيص والشركات والعوائد
د. تقارير الأثر للقيادات الجامعية والجهات الممولة
هـ. ورشة تطبيقية: إعداد لوحة مؤشرات أداء لمكتب نقل التقنية
و. مخرَج اليوم: لوحة مؤشرات المكتب

مخرجات الدورة:

أ. تقييم أولي لإفصاح اختراعي.
ب. مقارنة بين خيار الترخيص وخيار الشركة الناشئة.
ج. مؤشرات أداء لمكتب نقل التقنية.

أساليب التدريب والشهادات:

تستند برامجنا إلى مبادئ البيداغوجيا الحديثة التي تدمج بين المعرفة النظرية والتطبيق العملي، بما يواكب احتياجات المتدربين ومتطلبات بيئة العمل. وتشمل الأساليب المستخدمة:

- **ورش عمل تفاعلية:** تعتمد على تحليل بيانات واقعية، ونقاشات جماعية لتعزيز الفهم التطبيقي.
- **دراسات حالة:** يتم استعراض نماذج من مؤسسات دولية تسلط الضوء على مواقف نجاح وتحديات فعلية.
- **محاكاة واقعية:** يتدرب المشاركون من خلال سيناريوهات مهنية تُحاكي مواقف حقيقية تتطلب اتخاذ القرار وإدارة المواقف.
- **استخدام أدوات وتقنيات متقدمة:** تطبيق عملي على برمجيات وأدوات تدريب حديثة تتماشى مع طبيعة كل مجال تدريبي.

الشهادات:

يحصل المشارك بعد اجتيازه البرنامج بنجاح على شهادة صادرة عن معهد سينبا CINPAA، كمعهد تدريبي مسجل رسميًا في الاتحاد الأوروبي وإسبانيا والمملكة المتحدة.
CINPAA - Cooperative International for Training and Consulting

ويتم تنفيذ البرامج التدريبية في إطار شراكات أكاديمية ومهنية واتفاقيات تعاون ومذكرات تفاهم مع عدد من المؤسسات الأكاديمية والمهنية، من بينها:

• جامعة كاميلو خوسيه ثيلا (Camilo José Cela University) - إسبانيا
• مدرسة القانون والأعمال (ISDE - Law & Business School) - دولياً
• معهد التطوير المهني (Professional Development Institute) - بريطانيا

وتهدف هذه الشراكات إلى تبادل الخبرات، وتطوير المحتوى التدريبي، وتعزيز جودة البرامج وفق أفضل الممارسات المهنية الدولية.

مع تحيات
القسم العربي
"CINPAA" INTERNATIONAL COOPERATIVE FOR TRAINING & CONSULTING

"سينبا" التعاونية الدولية للتدريب والاستشارات

تفاصيل الانعقاد والتسجيل
Course Details | Registration

اسم البرنامج	نقل التقنية وتسويق مخرجات البحث الجامعي	Course Title
لغة البرنامج	العربية	Course Language
مدة البرنامج	5 أيام	Duration
مكان الانعقاد	مدن ومواعيد متعددة – انظر الجدول أدناه	Venue
العرض المالي	يتم إرساله منفصلًا حسب عدد المشاركين وشروط الانعقاد.	Financial Offer

آلية التسجيل والتأكيد:

للتسجيل في البرنامج نرجو اتباع أحد الطرق التالية:

أ. تعبئة نموذج الطلب الخاص بالبرنامج على موقعنا.

ب. أو إرسال رسالة بالبريد الإلكتروني من إدارة التدريب.

ج. أو كتاب ترشيح من جهة العمل.

يُرسل التأكيد عبر:

البريد الإلكتروني info@cinpaa.org

واتساب +34 635 867 686

فريقنا على أتم استعداد لتقديم أي استشارات خاصة بالإقامة أو خدمات فنية قبل وأثناء حضوركم.

مواعيد البرنامج المخطط لها:

المدينة	الموعد
كوالالمبور، ماليزيا	21 - 25 ديسمبر 2026
لندن، المملكة المتحدة	22 - 26 مارس 2027
أثينا، اليونان	26 - 30 أبريل 2027
دبي، الإمارات العربية المتحدة	09 - 13 أغسطس 2027
إسطنبول، تركيا	27 - 31 ديسمبر 2027

يمكن عقد البرنامج في مدن وتواريخ أخرى وفق احتياج جهتكم، وبالمدة التي تناسبكم. قائمة المدن في الصفحة الأخيرة.

سينبا التعاونية الدولية للتدريب والاستشارات | CINPAA – International Cooperative for Training & Consulting

+34 635 867 686 Europe office
+90 507 590 1781 Turkey office
+60 10 509 9484 Malaysia office
+218 92 622 1324 Libya office
+34 635 867 686 WhatsApp
info@cinpaa.org | www.cinpaa.org

Europe office: Calle Echegaray N6, 28014 Madrid, Spain
UK office: 12th floor, Marble Arch Tower, 55 Bryanston Street, London, UK

امسح لحفظ بيانات التواصل

المدن التي ننفّذ فيها برامجنا:

يمكن تنفيذ هذا البرنامج في أيٍّ من المدن التالية، وفي غيرها عند الطلب.

أذربيجان
باكو

إسبانيا
مدريد، برشلونة، فالنسيا، أليكانتي، بنيدورم، مالقة / ماربيا، سان سيباستيان، غرناطة، قرطبة، جزر الكناري، إشبيلية، بلباو

أستراليا
سيدني

الأردن
عمّان، العقبة

الإمارات
دبي، أبوظبي

ألبانيا
تيرانا، ساراندا

البحرين
المنامة

البرتغال
لشبونة، بورتو

البوسنة والهرسك
سراييفو

التشيك
براغ

الجبل الأسود
بودفا، كوتور

السعودية
الرياض، جدة، الدمام

الصين
هونغ كونغ، شنغهاي، بكين، غوانزو

الفلبين
مانيلا

الكويت
مدينة الكويت

المالديف
ماليه (المالديف)

ألمانيا
ميونخ، برلين، دوسلدورف، فرانكفورت

المجر
بودابست

المغرب
الدار البيضاء، مراكش، طنجة، الرباط

المملكة المتحدة
لندن، إدنبرة، مانشستر، برمنغهام

النمسا
فيينا، هالشتات، سالزبورغ / تسيل آم زيه

الولايات المتحدة
ميامي، نيويورك، لوس أنجلوس، واشنطن

اليابان
طوكيو

اليونان
أثينا، رودس

إندونيسيا
بالي، جاكرتا

أيرلندا
دبلن

إيطاليا
روما، فلورنسا، ميلانو، البندقية، كومو

بلجيكا
بروكسل، بروج

بولندا
كراكوف، وارسو

تايلاند
بانكوك، بوكيت

تركيا
إسطنبول، أنطاليا، طرابزون، بورصة، إزمير، بودروم، أنطاكيا (هاتاي)

تونس
تونس

جورجيا
تبليسي، باتومي

روسيا
موسكو

سلوفينيا
ليوبليانا

سويسرا
جنيف، لوسيرن، زيورخ، إنترلاكن، زيرمات، لوغانو

صربيا
بلغراد

عُمان
مسقط، صلالة

فرنسا
باريس

قبرص
نيقوسيا، ليماسول، لارنكا

قطر
الدوحة

كرواتيا
دوبروفنيك

كندا
تورونتو، مونتريال

كوريا الجنوبية
سيول

ماليزيا
كوالالمبور

مصر
القاهرة، شرم الشيخ، الإسكندرية، الغردقة

موريشيوس
موريشيوس

هولندا
أمستردام